

# CONSULTORIA DE GESTÃO



## **Introdução**

Como uma consultora orientada para o aconselhamento à gestão de topo a MAXSOURCE tem ajudado empresas em vários mercados a fortalecer as práticas de liderança e organização.

Nos últimos 22 anos encarámos a atividade de consultoria de gestão uma prioridade no desenvolvimento do nosso conhecimento, tendo constituído esta um excelente observatório de diferentes realidades empresariais.

## **Motivação, Desempenho e Talento**

Dispomos de métodos de diagnóstico e intervenção para alcançar níveis elevados de desempenho, de estratégia, de talentos e de execução de incentivos elevando a energia das equipas de trabalho dos Clientes onde estamos envolvidos.



## **Reengenharia de Processos**

A nossa experiência e pesquisa em “corporate governance” e design organizacional permite-nos ajudar os Clientes a atingir vantagens competitivas.

O processo de reengenharia é a reestruturação de processos de negócio e das estruturas associadas ao sistema organizacional para conseguir melhorias dramáticas no desempenho de negócio. As motivações para fazer tais mudanças podem incluir o desempenho financeiro deficiente, a concorrência externa ou simplesmente as novas oportunidades emergentes do mercado.

## **“Corporate Finance”**

Apoio e acompanhamento na criação, otimização e maximização do valor das Empresas ao longo da vida, seja na constituição, processos de reestruturação e ou projetos de expansão.

Os principais serviços prestados nesta área são:

- Elaboração de Planos de Negócio
- Operações de Fusões e Aquisições
- Planos de Reestruturação Financeira
- Avaliações de Empresas
- Assessoria em Projetos de Investimento



## **“Customer Insights”**

Desenvolvimento de estratégias eficazes através de ferramentas de marketing – políticas de preços, segmentação, e eficácia da despesa do marketing - requer a análise cuidadosa dos clientes e das suas necessidades.

## **“Customer Loyalty”**

Melhorar a fidelização do cliente tem claras vantagens e benefícios mensuráveis. As nossas pesquisas demonstram que melhorar a migração de clientes pode trazer quatro vezes o impacto económico tipicamente atingido com a redução das taxas de desistência.

## **“Purchasing & Supply Management”**

O "Supply Chain" de uma companhia consiste no "procurement" e obtenção dos melhores matérias primas, mercadorias e serviços para disponibilizar por sua vez aos seus clientes.

O “Supply Chain Management” fornece estratégias, ferramentas e técnicas para executivos e gestores da produção, compras, stocks, serviço ao cliente e distribuição.

Este processo passa por uma integração do planeamento, gestão e controlo da cadeia de valores, compreendendo fornecedores, produção, logística e clientes.



## **“Branding”**

A marca pode ser o bem intangível mais valioso de uma empresa. Empresas com marcas fortes geram retornos acrescidos para os seus acionistas comparativamente com os seus concorrentes.

Os resultados serão tanto maiores quanto a importância que as empresas dão ao melhoramento e expansão da promessa da sua marca, e que os consumidores sintam que a marca cumpre com essa promessa, conferindo-lhe assim um maior valor perceptível.





**Contacte-nos para lhe  
propormos uma solução**

Maxsource Consultores de Gestão Lda  
Rua Quinta de Santa Marta 2A 1495-171 Algés



+(351) 214 127 974



geral@maxsource.pt